

Directie en medewerkers van Veldsink Adviesgroep wensen u fijne feestdagen en een gezond 2005.

VELDSINK NIEUWS

Een spetterend 25-jarig jubileum

25
jaar

INHOUD:

Een spetterend
25-jarig jubileum 1

Hoe ziet uw
huishoudboekje er
over 10 jaar uit 2

Begrafeniskosten
kunnen hoog oplopen! 2

Familie van Bavel,
een jubileumverhaal 3

Lage hypotheekrente 4

*Op vrijdag 22 oktober
vond in theater*

*'Het Klooster' in Nuenen
het 25-jarig jubileum
plaats van de Veldsink
organisatie.*

*In de afgelopen 25 jaar
is Veldsink Adviesgroep
uitgegroeid tot een ge-
renommeerd financieel
dienstverlener in Noord-
Brabant en Zeeland en
een landelijk werkende
groothandel in verzeke-
ringen, hypotheken en
bancaire producten.*

Tot onze trouwe klanten-
groep behoren particu-
lieren, zelfstandigen en
bedrijfsmatige relaties,
alsmede een honderdtal
collega-intermediairs.
De Veldsink organisatie
behoort inmiddels tot de
top 50 van grootste inter-
mediairs in de markt van
financiële dienstverleners
in ons land.



Jan en Elly Veldsink in het zonnetje gezet door de ruim 60 medewerkers van het bedrijf. Het jubileum werd extra luister bijgezet door een gastoptreden van één van Nederlands meest veelzijdige artiesten, Peter Faber. Alle giften van deze dag werden door Veldsink Adviesgroep gedoneerd aan 'War Child'.

Zoals u misschien weet, wil Veldsink Adviesgroep ook haar relaties van het 25-jarig jubileum laten meegenieten. Als afsluiting van ons jubileumjaar zal op 31 december een loting plaatsvinden, waarbij wij onder alle klanten die een rechtsbijstandverzekering bij ons hebben of dit jaar nog afsluiten, een groot aantal prijzen verloten. (U doet dan automatisch mee met onze loting)

We hebben specifiek voor de rechtsbijstandverzekering gekozen, omdat door de toenemende verharding in onze maatschappij, een rechtsbijstandverzekering inmiddels een bijna onmisbaar product is geworden. Al vanaf

€ 5,62 per maand (inclusief kosten), kunt u voor een fractie van de kosten van het gemiddelde uurtarief van een advocaat voor rechtshulp verzekerd zijn. Het is dus niet alleen een noodzakelijk, maar ook een heel betaalbaar product.

Heeft u nog geen rechtsbijstandverzekering: bel ons dan snel voor het maken van een afspraak en..

maak kans op dat romantisch weekendje naar Barcelona, of één van de vele andere fantastische jubileumprijzen !!!



Uitslag van de trekking staat in de volgende nieuwsbrief!



Peter Faber

Tijdens het jubileum werden de oprichters van de Veldsink Adviesgroep,

www.veldsink.nl



Veldsink Nieuws is een kwartaaluitgave van Veldsink Adviesgroep.

2e jaargang - nr. 4 - december 2004

Redactie: Veldsink Adviesgroep

Vormgeving: Ardata reclame

NR. 4 / 2004



VELDSINK
ADVIESGROEP

Plan uw financiële toekomst

Hoe ziet uw huishoudboekje er over 10 jaar uit?

We leven in een tijd waarin alles heel snel verandert. Denkt u maar eens aan de overheid die de verantwoordelijkheid meer en meer bij de burger neerlegt. Het stelsel van sociale zekerheden wordt al maar minder en het vangnet dat de overheid ons biedt, wordt al maar smaller. Het is tijd voor een financiële analyse!



Een goed financieel plan maakt namelijk alle mogelijkheden zichtbaar en zorgt dat u later niet tot de ontdekking komt dat er iets is misgegaan. Want dan bent u te laat! Een paar voorbeelden:

U heeft een vast inkomen, een eigen huis met overwaarde, een mogelijk pensioentekort, een bedrijfsspaarrekening, u wilt eerder stoppen met werken en u wilt uw kinderen later laten studeren! ...Kan dat allemaal? Het uitgangspunt is uw huidige financiële situatie. Vervolgens maken we een analyse van de ontwikkeling van uw vermogen. Onder vermogen verstaan we o.a. spaartegoeden, waarde eigen huis en pensioenopbouw. Dan volgt er een advies over het optimaliseren van uw financiële situatie, niet alleen nu maar ook in de toekomst. Hierbij wordt uiteraard rekening gehouden met huwelijk, belastingen, arbeidsongeschiktheid, sparen, beleggen, overlijden en andere zaken die van invloed kunnen zijn op uw financiën. En zo wordt uw financiële toekomst in kaart gebracht. Voor een financieel plan hoeft u niet over een aanzienlijk vermogen te beschikken. Iedereen die inkomen heeft, dus met geldstromen te maken heeft, komt hiervoor in aan-

merking. Nadat er een financieel plan is opgesteld, wordt periodiek uw financiële status getoetst aan de dan geldende omstandigheden. Want veranderingen blijven komen en daar moet op ingespeeld worden. En juist daar ligt de kracht van Veldsink Adviesgroep. Zij volgen voor u de ontwikkelingen, zodat u zich geen zorgen hoeft te maken. Vraag een vrijblijvend gesprek aan met één van onze financiële planners, het kan veel onzekerheden wegnemen.

VERZEKERINGEN

Uitvaartverzekering ook in het TotaalPakket

Begrafeniskosten kunnen hoog oplopen!

We staan er liever niet bij stil, maar vroeg of laat krijgen we allemaal te maken met het overlijden van iemand in onze directe omgeving of in de familiekring. Steeds meer mensen geven er de voorkeur aan om de begrafenis- of crematieplechtigheid een meer persoonlijke noot mee te geven.

Maar heeft u er al eens bij stilgestaan hoe zo'n begrafenis- of crematieplechtigheid er uit zou moeten zien en wat de financiële consequenties hiervan zijn. Naar schatting kost een gemiddelde begrafenis al gauw zo'n € 7.500,-. Niet bepaald prettig om na een

emotionele klap ook nog geconfronteerd te worden met een flinke financiële tegenslag.

Onderzoek van TNS NIPO leert dat 68 % van de Nederlanders voor dit doel een uitvaartverzekering heeft afgesloten. Bijna de helft hiervan weet echter niet voor welk bedrag men verzekerd is of hoe de uitvaart eruit zal zien waarvoor men verzekerd is. Omdat men zich hierin vaak niet verdiept totdat het te laat is, worden nabestaanden na een begrafenis of crematie veelvuldig geconfronteerd met hoge kosten, om maar te zwijgen over al het regelwerk. Omdat de premie (vanaf € 6,89 per maand!!) niet in verhouding staat tot de kosten die u dan in één keer moet betalen, is het verstandig om hier eens bij stil te staan.

De adviseurs van Veldsink Adviesgroep kunnen u helpen om een uitvaartverzekering samen te stellen óf om uw bestaande polis beter af te stemmen op uw persoonlijke wensen. En aangezien bijna de helft van de mensen nog altijd kiest voor een verzekeringsvorm, waarbij de verzekeraar zelf ook actieve ondersteuning biedt bij de uitvaart, hebben we de samenwerking gezocht met een van Nederlands grootste uitvaartverzorgers.

Neem daarom snel contact op met uw Veldsink kantoor.

Schatting van uitvaartkosten

Basiskosten	€ 2.200
Rouwbrieven	€ 185
Kist	€ 750
Volgwagen	€ 150
Dankbetuigingen	€ 170
Advertentie	€ 450
Rouwdienst	€ 300
Bloemen	€ 150
Koffietafel	€ 315
Grafkosten	€ 430
Grafsteen	€ 1.400
Overige kosten	€ 1.171
Totaal	€ 7.500

Beloning voor uw aanbeveling

De kwaliteit van onze dienstverlening kan slechts worden afgemeten aan de mate waarin u als klant tevreden bent over onze adviezen en ondersteuning. Uw tevredenheid is immers voor ons het beste compliment.

U kunt ons natuurlijk nog meer belonen door ons te introduceren bij uw vrienden en relaties.

Wij zullen u op onze beurt voor een succesvolle introductie, die voor ons leidt tot een nieuwe relatie, belonen door middel van een VVV Irischeque, t.w.v. 25 Euro.

Klanten van het eerste uur!

Familie van Bavel, een jubileumverhaal

Een 25 jarig jubileum is alleen mogelijk, als je klanten hebt die je het vertrouwen geven. Daarom gingen we op zoek naar één van de relaties, die de hele ontwikkeling van Veldsink Adviesgroep als klant heeft meegemaakt. We spraken met de heer en mevrouw Van Bavel, klanten van het eerste uur.

De heer Van Bavel vertelt in geuren en kleuren over zijn eigen achtergrond. "Wij woonden in Riel bij Tilburg en ik wilde graag naar de post, maar dat verdiende te weinig. Daarom begon ik net als mijn vader als wever in de textiel fabriek. We werden daar per 1000 schoot betaald en ik kon wel 6 weefmachines bijhouden. Dat moet pijnlijk zijn geweest voor m'n vader, want hij kwam met 6 gulden thuis en ik met 12. Hierna ben ik, net als Jan Veldsink, ook nog een tijdje broodbezorger geweest.

Verder heb ik mijn diensttijd doorgebracht als bazuin en tamboer bij de kapel van de Koninklijke Luchtmacht. We waren gelegerd in Nijmegen, maar ik haalde nog wel eens streken uit. Zo bliezen we nog wel eens voor brandalarm, zodat we het bier van de soldaten van dienst konden opdrieken. Het was natuurlijk niet moeilijk om uit te vinden wie er verantwoordelijk voor was en dus was ik in de weekenden vaker op de kazerne dan thuis. Mevrouw Van Bavel vult aan: 'en dat betekende voor mij weer dat ik in het weekend met de trein van Tilburg naar Nijmegen moest reizen om hem daar op te zoeken. Ik heb die kazerne in de weekenden net zoveel gezien als hij.

Na mijn diensttijd wilde ik graag naar de post en moest hiervoor in Rotterdam in de kost". Mevrouw Van Bavel gaat verder: "We zijn toen voor de wet getrouwd omdat dat in Rotterdam beter was voor inschrijving voor een woning. Maar mijn vader zei altijd: 'voor de wet is niet voor het bed', dus ik mocht niet bij hem blijven slapen en kwam dus 's avonds weer naar huis.' We hebben later een huisje gezocht in Rotterdam, maar het beviel niet in de grote stad en toen zijn we weer terug gegaan naar Tilburg. Ik ging werken in een katoenspinnerij, maar het ging niet goed met de textiel in Tilburg en toen de fabriek failliet ging heb ik nog een tijdje in een stomerij gewerkt en ben ik ook nog een tijdje met verzekeringen langs de deur geweest. Ik wilde zelf graag terug naar de post, maar daar hadden ze maar weinig banen te vergeven en betaalden ze inmiddels goed. Er stonden wel 500 mensen aan de poort om er een baan te bemachtigen. Het toeval wil dat mijn oom in die tijd portier was bij de post. Ik ben toen bij hem langs geweest om een kopje koffie te drinken. Ik ben die hele rij gepasseerd en nog voor iemand een stap binnen had gezet kon ik 's maandags al in Rotterdam beginnen. Tot in de jaren '70 de havens leegliepen en de



postmensen werden verplaatst naar andere plaatsen in Nederland. Wij zijn toen in Oosterhout terechtgekomen en eind 1974 uiteindelijk in Eindhoven, waar we ook zijn gaan wonen.

In december 1979 nam Veldsink de verzekeringsportefeuille over van De Bruin in Tilburg. Ik weet nog goed dat Jan Veldsink met zijn tasje met spulletjes voor onze deur stond. Voor ons was het ook wel makkelijk, want we woonden toen in Eindhoven. We zijn toen ook nog wel een paar keer op het kleine kamertje aan de Zonnedaauwhof geweest. Mevrouw Veldsink deed in die tijd de belastingpapieren. In het begin hadden we alleen maar de auto verzekerd via Veldsink, maar toen Veldsink met een systeem voor maandafrekening kwam, bood hij ook de rest aan ons aan. Dat was toch wel makkelijk en je hoefde er niets voor te doen. In mijn kennissenkring betaalden ze toen allemaal nog per jaar. We hebben toen ook veel mensen doorgestuurd naar Veldsink die nu ook klant zijn.

In '89 hebben we op advies van Veldsink ons eerste huis gekocht. Wij vonden het hebben van een schuld maar eng. Veldsink heeft ons wel tot 3 keer toe voorgerekend dat het voor ons wel voordelen zou opleveren. Uiteindelijk besloten we om het huis te kopen en achteraf is dat een van onze beste beslissingen geweest. Toen Veldsink groter werd moesten we wel even wennen. Veldsink is toen gestopt met het invullen van de belastingpapieren en we kregen Jan Veldsink niet meer te spreken over onze verzekeringen, maar Joep of Frank.

Als je dat huiskamer-gebeuren gewend bent moet je wel wat wennen aan een zakelijker bedrijf. Maar dat is allemaal goed opgelost, want ook die andere mensen van Veldsink pikten alles goed op.

Nu komt zijn dochter Jeannette bij ons en die kennen we nog van de tijd dat ze op haar kleine fietsje rondfietste in de Zonnedaauwhof.

Een tijdje terug adviseerde zij om onze hypotheek om te zetten. Achteraf blijkt dan ook dat ze hier helemaal gelijk in heeft gehad. Al onze verzekeringen lopen nu bij Veldsink en als er iets is, hoeven we maar te bellen.

De nieuwsbrief lezen we altijd om te kijken of er dingen bij zijn die voor ons belangrijk zijn. Zo blijven we goed op de hoogte. En als we iets meer willen weten over een onderwerp dan sturen we het antwoordkaartje uit de nieuwsbrief terug en worden we teruggebeld.

Binnenkort zijn we 40 jaar getrouwd en dan willen we met de kinderen en kleinkinderen naar Curacao. Zoals je ziet, hebben we alles bij elkaar nog een druk leventje, maar gelukkig weten we dat onze verzekeringen bij jullie in goede handen zijn.

...want hij kwam met 6 gulden thuis en ik met 12

...Veldsink heeft het ons wel tot drie keer toe voorgerekend

Lage hypotheekrente!

In de afgelopen jaren zijn de verzekeringsmaatschappijen en banken creatief geweest met de mogelijkheden op rentegebied. Natuurlijk bestaan er nog de traditionele rentevast perioden van 3, 5, 7, 10, 15, 20 en 30 jaar. Maar daarnaast zijn er verschillende rentevormen ontworpen waarvan we er een aantal in het kort zullen toelichten.

Variabele rente:

De rente kan iedere maand of kwartaal wijzigen, afhankelijk van de maatschappij of bank, maar u betaalt wel altijd de laagste rente.

Bandbreedte rente:

De rente is een variabele rente met een opslag. Bij iedere rentevaste periode hoort een bepaalde bandbreedte. Komt de rente boven de bandbreedte uit dan wordt de rente die u moet betalen aangepast. Indien de rente omlaag gaat dan gaat de rente bij de meeste maatschappijen meteen mee. Hoe langer de rente vast staat des

te hoger is de rente en des te groter is de bandbreedte. Over het algemeen is de rente wel lager dan de normale vaste rente.

Voorbeeld: Stel dat bij een rentevaste periode van 10 jaar een rente hoort van 4% en de bandbreedte 1% is.

De rente wijzigt dan niet als de variabele rente met opslag binnen de 4 en 5% blijft. Komt de rente er echter boven, dan gaat de rente die u betaalt mee met het percentage dat de rente boven de 5% komt. Dus stel dat de rente 5,2% is dan wordt de rente die u betaalt 4,2%. Als de rente 3,9% is dan gaat u 3,9% betalen. In dat geval is er dus geen sprake van een bandbreedte.

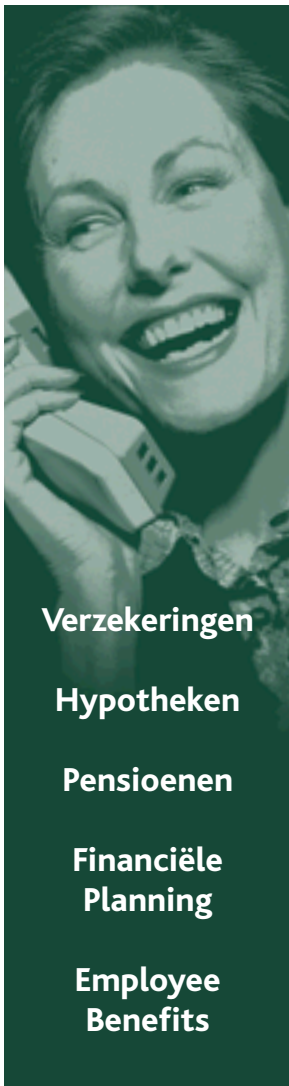
Plafondrente:

De rente is een afgeleide van de variabele rente. U betaalt een variabele rente, maar er is een plafond zodat u weet dat de rente die u betaalt nooit boven een bepaald rentepercentage komt, het plafond. U geniet dus van een lage variabele rente met de zekerheid van een plafondrente. Naast de diverse rentevormen moet u in de meeste



gevallen ook nog een bepaalde aflossingsvorm kiezen.

Onze adviseurs helpen graag om een goede keus te maken welke rentevorm en aflossingsvorm het beste bij u past en op uw persoonlijke wensen is afgestemd.



VELDSINK
ADVIESGROEP

**Uw assurantie- en
financieel adviesbureau:**



Nuenen:

De Pinckart 11
5674 CB Nuenen
Tel.: (040) 263 59 00
Fax: (040) 283 74 55
E-mail: nuenen@veldsink.nl

Eindhoven:

Veldm. Montgomerylaan 3
5612 BA Eindhoven
Tel.: (040) 206 96 87
Fax: (040) 294 04 42
E-mail: eb@veldsink.nl

Tilburg:

Wilhelminapark 14b
5041 EA Tilburg
Tel.: (013) 536 37 37
Fax: (013) 582 04 88
E-mail: tilburg@veldsink.nl

Drunen:

Stationsstraat 14a
5151 HB Drunen
Tel.: (0416) 37 38 22
Fax: (0416) 37 81 35
E-mail: drunen@veldsink.nl

Middelburg:

Molenwater 81
4331 SE Middelburg
Tel.: (0118) 61 63 55
Fax: (0118) 62 82 78
E-mail: middelburg@veldsink.nl

Veldhoven:

Burg. van Hoofflaan 173
5503 BL Veldhoven
Tel.: (040) 253 64 28
Fax: (040) 254 70 51
E-mail: veldhoven@veldsink.nl

Internet:

www.veldsink.nl



Hoofdkantoor Nuenen