



**VELDSINK**  
ADVIESGROEP

hypotheken & verzekeringen



**SPECIAL**  
VELDSINK ADVIESGROEP ZEELAND

Veldsink Adviesgroep in Middelburg

## Een combinatie van no-nonsense en kwaliteit

*Veldsink Adviesgroep bestaat al zo'n 28 jaar en is sinds 2000 actief in Zeeland. De filosofie van het bedrijf, het opbouwen van een persoonlijke totaalrelatie, is voor hedendaagse begrippen wellicht ouderwets te noemen maar gezien de gestage groei uiterst succesvol. En het bedrijf blijft groeien, sinds kort is bijvoorbeeld ook het Middelburgse Wings Makelaars en Assurantiën ondergebracht bij de Veldsink Adviesgroep Zeeland.*



**De medewerkers van de Veldsink Adviesgroep wensen u een goed en gezond 2008.**

Veldsink Adviesgroep timmert dus al een aantal jaren flink aan de weg en staat in de top 150 van de grootste Intermediairbedrijven in Nederland zelfs op een respectabele 57e plaats. Toch is de naam Veldsink Adviesgroep niet algemeen bekend in het Zeeuwse. Een nadere kennismaking met oprichter Jan Veldsink, medeparticipanten Harry Aarnoudse en Ronald van den Berg van Veldsink Middelburg en Wilfried Boonman, voormalig eigenaar Wings, lijkt dan ook op zijn plaats.

Veldsink Nieuws is een uitgave van Veldsink Adviesgroep.

Redactie:  
Veldsink Adviesgroep  
Vormgeving:  
Ardata reclame  
**Januari 2008**

Jan Veldsink: "Indertijd in Nuenen begonnen, hebben we nu zo'n 88 man in dienst en hebben we vijf vestigingen. En wat toch heel uniek is, bij al deze vestigingen hebben we de deskundigheid in alle disciplines van ons vak in huis. Ik ben met niks begonnen en mijn opvatting was en is nog steeds dat je veel relaties moet hebben om onafhankelijk te zijn. Daar wordt veel energie in gestoken want alleen dan kan je service verlenen.

De filosofie is de totaalrelatie, of dit nu voor de particulier is of voor de zakelijke markt. Juist door onze onafhankelijkheid kunnen wij een totaalpakket in verzekeringen, financieringen, hypotheek en pensioenen aanbieden tegen heel scherpe prijzen. We hebben in Zeeland steevast vier tot vijf mensen 'op de baan'. Dit is een belangrijk gegeven, je ziet toch dat er steeds meer van binnenuit, vanuit een kantoor, gewerkt wordt. Wij geloven nog in het ouderwetse bezoeken van onze klanten. Je klant kennen en zorgen dat de klant jou kent. Dat kan alleen als je een goede organisatie hebt waarvan de automatisering uit handen is genomen. Iedere vestiging die we hebben profiteert van het feit dat de volledige 'papierwinkel' gecentraliseerd door het hoofdkantoor in Nuenen wordt gedaan. Alle vestigingen draaien zelfstandig maar kunnen gebruik maken van alle faciliteiten die Veldsink in de loop der jaren heeft opgebouwd".

In 2000 opende Veldsink een kantoor in Middelburg, eerst op het Molenwater en is sinds kort verhuisd naar Dam 51. Vanaf de eerste dag zijn Harry Aarnoudse en Ronald van den Berg erbij betrokken en sinds vorig jaar zelfs medeparticipanten in de Veldsink Adviesgroep Zeeland. "Door een paar grote overnames zijn we in Zeeland een stevige club geworden die nog steeds groeit. We vinden het belangrijk dat ondanks die groei en groot zijn, we toch ook een kantoor hebben die een persoonlijke binding heeft met zijn relaties, en de regionale uitstraling houdt die het bedrijf altijd heeft gehad. Daar gaan we prat op en dat lukt nog steeds. Daarnaast heeft de Veldsink organisatie de mogelijkheid om te putten uit 14 grote volmachten van verzekeraars, dus dat betekent dat we zelf onze polissen kunnen opmaken, zelf kunnen accepteren en zelf de schadeafwikkeling kunnen doen. Kortom: we hebben veel disciplines in huis om de grote groei in Zeeland te realiseren en te continueren". Wilfried Boonman beseft als geen ander dat, als hij de kwaliteit die zijn klanten van hem gewend waren



**VELDSINK**  
ADVIESGROEP

[www.veldsink.nl](http://www.veldsink.nl)

te kunnen blijven geven, hij moest samengaan met een sterke partner: "Voor ons was de reden om met Veldsink in gesprek te gaan, een goed antwoord te kunnen hebben op de steeds veranderende markt en de enorm in beweging zijnde wet- en regelgeving in onze branche. Je hebt een zekere omvang nodig om al deze veranderingen bij te houden en te implementeren in het belang van je klanten. Maar juist daardoor ben je meer met papierwerk dan met je klanten bezig. Dat was voor ons de reden om op zoek te gaan naar een partner die dezelfde filosofie aanhangt. Je wilt tenslotte naar de klant maar dat kan niet als je achter je bureau moet blijven zitten. We willen ook in de toekomst met onze klanten in gesprek blijven, dat vinden we ontzettend belangrijk en dat kan alleen als je daarvoor de tijd hebt. We menen in Veldsink dé partner te hebben omdat die dezelfde doelstellingen nastreeft".

Harry Aarnoudse: "Ons streven is een totaalrelatie. Onze ervaring is dat mensen hun verzekeringen en financiële zaken verspreid hebben ondergebracht, dus de hypotheek bij de een, de autoverzekering bij de ander en de inboedelverzekering weer bij iemand anders. Onze kracht is dat wij alles onder één noemer kunnen onderbrengen en wij merken dat onze relaties dat heel prettig vinden. Ze hebben dan één aanspreekpunt voor

alle verzekeringen maar ook voor het financiële aspect. Juist door het totaalpakket kunnen mensen kortingen krijgen waardoor het lonend is om alles onder een dak onder te brengen, dus alle persoonlijke verzekeringen gemakkelijk en overzichtelijk op één polis. Omdat we ook gebruik maken van een inkooporganisatie, Verzekerings Combinatie Nederland, kunnen we scherp inkopen en snel producten leveren".

Veldsink Adviesgroep staat dus met beide benen stevig in de verzekeringswereld en is een gestaag groeiend bedrijf dat ook het regionale karakter in het oog blijft houden. Jan Veldsink: particulier hebben we een groot aantal zakelijke klanten, met name in het midden- en kleinbedrijf. Daar kunnen we heel veel voor betekenen, omdat we zelf ook ondernemers zijn en weten wat er speelt binnen een bedrijf. Want dat is en blijft voor ons het allerbelangrijkste, contact met onze klanten op een persoonlijke basis. Wij zijn geen kantoor die hoog van de toren blaast, we zijn met z'n allen vrij nuchter. Door service en kwaliteit te leveren gaat je naam vanzelf wel rond, tenslotte word je op je daden beoordeeld en niet op je woorden".



**Erna van Belzen**

*Hallo, mijn naam is Erna van Belzen. Voor de "oude" Wings klanten zal ik geen onbekende zijn, voor de Veldsink klanten zal ik mijzelf even voorstellen. Mijn naam weet u nu, ik ben ruim 17 jaar werkzaam binnen de organisatie waarvan de laatste 14 jaar als hypotheekadviseur. Ook nu binnen de Veldsink organisatie blijf ik werkzaam als hypotheekadviseur. Ik nodig u dan ook uit om als u vragen heeft, een ander huis op het oog heeft of anderszins iets wil weten op hypotheekgebied, contact met mij op te nemen. Indien u een huis gaat kopen of iets wilt wijzigen aan uw hypotheek zullen wij alle aspecten die voor u van belang kunnen zijn meenemen in ons advies. Zo weet u van tevoren precies wat u maandelijks aan hypotheeklasten kunt verwachten. Wij combineren gunstige fiscale voorwaarden met de meest aantrekkelijke rente en optimale maandlasten. Kortom, wij zorgen voor een hypotheek die volledig voldoet aan uw specifieke situatie, eisen en wensen.*

*Want u wilt tenslotte gewoon prettig kunnen wonen en leven.*

*Wij houden voor u de laatste ontwikkelingen op hypotheek- en verzekeringsgebied scherp in de gaten. Maar ook veranderingen in de wetgeving en fiscale zaken zullen wij u zeker helder en duidelijk uitleggen. Zo zal een ieder die één van onze adviseurs spreekt over verhuizing van de ene naar de andere koopwoning het verhaal over de bijleen regeling uitgebreid voorbij horen komen. Bij Veldsink Adviesgroep vinden wij dat de financiering van uw woning u zo min mogelijk zorgen moet baren. Onze adviseurs leggen u daarom graag in heldere termen uit hoe verschillende hypotheekvormen in elkaar zitten en welke het beste bij uw persoonlijke situatie past. Als u wilt, kunnen wij daarbij ook uw totale financiële planning en overige verzekeringen voor onze rekening nemen, zodat u zonder zorgen kunt genieten van een rooskleurige toekomst in uw eigen droomhuis.*

*Ten slotte wil ik u nog wijzen op een aantal interessante "nieuwe" producten. Een aantal verzekeraars heeft haar risicopremies drastisch verlaagd. Dit kan voor u betekenen dat uw risicoverzekering (levensverzekering met een uitkering bij overlijden) een stuk goedkoper kan. Ook kan het zo zijn dat u het destijds misschien te duur vond om een losse risicoverzekering te sluiten, ik adviseer u om dan de premie nu opnieuw te laten berekenen. U kunt daartoe een afspraak met mij of één van mijn collega's maken. Als allerlaatste verzoek ik u om nog eens stil te staan bij het risico van arbeidsongeschiktheid en/of werkloosheid. Er is een zeer eenvoudig en goedkoop product ontwikkeld om dit risico af te schermen. Dit noemen we de woonlastenbeschermer. In het kort komt het erop neer, dat dit product een deel van uw woonlasten overneemt op het moment dat u werkloos of arbeidsongeschikt wordt. Heeft u interesse in één van de andere genoemde producten. Neem gerust contact met ons op!*



Wilfried Boonman

*Mijn naam is Wilfried Boonman, ik ben ruim 11 jaar werkzaam in de verzekeringsbranche en bij Wings makelaars in assurantien één van de vertrouwde gezichten van het bedrijf. In deze periode heb ik mij gespecialiseerd in schadeverzekeringen en pensioenen voor de zelfstandige ondernemer en het MKB. De vele ondernemers die ik spreek op diverse bijeenkomsten en binnen diverse ondernemersverenigingen vinden dit een lastige en complexe materie. Aangezien de ontwikkelingen binnen het MKB zich razend snel opvolgen wordt er dan ook regelmatig een beroep gedaan op ons kantoor voor een deskundig advies.*

*Sinds juni van dit jaar maakt Wings makelaars in assurantien onderdeel uit van de Veldsink Adviesgroep Zeeland. Snelle veranderingen in de financiële dienstverlening maken het noodzakelijk deel uit te maken van een sterke organisatie, waarmee we u beter van dienst kunnen zijn en waardoor we u een gunstig aanbod kunnen doen op het gebied van verzekeringen en hypotheek. Zelf kan ik me ten volle richten op het klantcontact en het zoeken naar passende oplossingen op het gebied van verzekeringen en pensioenen voor met name de zelfstandige ondernemer en het MKB.*



René Rammeloo

*Tijdens mijn reeds lange carrière in de verzekeringsbranche (18 jaar Rabobank en vanaf 1 juli 2005 bij Wings, nu dus Veldsink) heb ik steeds ervaren dat een goede schadeafwikkeling heel belangrijk is voor onze klanten. Op het moment dat er een schade ontstaat is dit heel vervelend en is het dus goed dat de tussenpersoon juist dan extra aandacht besteedt aan de verzekerde. Wanneer er een schade bij ons wordt gemeld versturen wij een schadeformulier naar de verzekerde met het verzoek dit ingevuld en ondertekend, eventueel samen met een prijsopgave, aan ons terug te sturen. Na ontvangst sturen wij dit door naar de verzekeringsmaatschappij; bij grotere schades zal er een schade-expert worden aangewezen die de schade zal opnemen namens de verzekeraar. Na beoordeling van de stukken zal de maatschappij de schade uitbetalen.*

*Veldsink Adviesgroep brengt de meeste verzekeringen onder bij zogenaamde "volmachtmaatschappijen" waardoor onze schadeafdeling zelf de ingediende claims moet beoordelen en uitkeren; dit biedt grote voordelen in de snelheid bij de afwikkeling.*

*Om teleurstellingen bij een schadegeval te voorkomen is het belangrijk dat u goed verzekerd bent. Graag adviseren wij u bij het afsluiten van de juiste verzekeringen. Wellicht kent u reeds het Veldsink Totaalpakket, waarin de diverse verzekeringen naadloos op elkaar aansluiten, zoals bijvoorbeeld de rechtsbijstandverzekering voor verkeer. Deze verzekering zal bij een autoschade de claim verhalen op de schuldige tegenpartij wanneer u alleen WA verzekerd bent met uw auto.*

*Langs deze weg wil ik u er nog op wijzen dat ook de hoogte van de verzekerde som van bijvoorbeeld uw woonhuis- of inboedelverzekering van belang kan zijn bij de schadeafhandeling. In geval van onderverzekering zal de schade op basis hiervan worden afgewikkeld en dus niet volledig worden uitbetaald. Wat mij betreft is een gemelde schade dus hét moment om te laten zien dat wij er zijn voor u!*



Jeroen van Ommen

*Hallo, ik ben Jeroen van Ommen. Na mijn opleiding Management, Economie en Recht aan de Hogeschool Zeeland ben ik vanaf 2005 actief in de buitendienst van de Veldsink Adviesgroep waar ik mij met name bezig hou met ons Totaalpakket Verzekeringen. In ons TotaalPakket, met zeer concurrerende premies en uitstekende voorwaarden over de verschillende rubrieken, merken wij in onze adviesgesprekken dat de mensen over het algemeen het minst weten over de kosten die een uitvaart met zich meebrengt.*

*Wat gaat uw uitvaart straks kosten? De afgelopen jaren zijn de kosten voor een uitvaart met maar liefst 33% gestegen. In Zeeland kost een gemiddelde begrafenis namelijk al gauw € 8.000,- en een crematie € 6.000,-. Kosten, waar u uw nabestaanden natuurlijk niet achteraf mee wilt confronteren. Een goede reden om nu even stil te staan bij het regelen van een uitvaartverzekering. In een persoonlijk gesprek nemen we graag uw huidige polis onder de loep en vertellen we u meer over de mogelijkheden om uw verzekering aan te vullen met persoonlijke wensen.*

*Benieuwd naar de mogelijkheden? Maak dan nu een geheel vrijblijvende afspraak. Veldsink Adviesgroep Zeeland zorgt er graag voor dat uw uitvaart straks volledig verzorgd en betaald wordt zoals u dat graag wilt.*


**4,25% spaarrente**
**◀ NIEUW ▶**

# Internetsparen en -bankieren via Veldsink Adviesgroep

*Internetbankieren is de toekomst! Was men enkele jaren geleden nog sceptisch en terughoudend om via internet te gaan bankieren, nu zien de banken een grote stijging in het gebruik van internet bij de meest uiteenlopende financiële zaken. Een ontwikkeling die vooral de gebruiker vele voordelen biedt.*

Omdat Veldsink Adviesgroep naast uw assurantie- ook graag uw financieel adviseur wil zijn, hebben wij in deze categorie een aantrekkelijk product voor u. Internetsparen en Internetbankieren, veilig en betrouwbaar! En daarbij krijgt u **4,25%!!** rente op uw internet-spaarrekening, terwijl u - zonder kosten - altijd kunt beschikken over uw spaargeld!

#### Hoe werkt het?

U geeft aan uw Veldsink adviseur te kennen dat u geïnteresseerd bent in een internet bank- en/of spaarrekening. Hij zorgt voor de opening van een rekening en het opstarten van dit eenvoudige actieplan:

- u ontvangt een e-mail met daarin uw rekening-nummer en wachtwoord.
- vanaf nu kunt u geld storten en genieten van de hoge rente.
- per post ontvangt u een overeenkomst
- en u ontvangt per post de codes waarmee u transacties kunt uitvoeren.

Nadat u een storting hebt gedaan en uw overeenkomst ondertekend hebt, staat uw rekening open voor gebruik. Indien u een bankrekening met bankpas hebt aangevraagd, ontvangt u uw bankpas per post enkele dagen nadien.

#### InternetSPAREN in het kort

- Op al uw internet spaargeld ontvangt u **4,25%** rente
- Zonder kosten altijd beschikken over uw spaargeld
- Geen verplichte inleg
- Gemakkelijk al uw spaargeldzaken regelen en plannen
- Niet meer wachten op rekeningoverzichten. U hebt altijd beschikking over de actuele stand van zaken en u kunt deze - indien gewenst - thuis uitprinten
- U ontvangt rente vanaf de dag van storting tot dag van opname
- Jaarlijkse renteberekening.

#### InternetBANKIEREN in het kort

- Al uw betalingen snel en veilig geregeld via internet
- Geen transactiekosten
- Gratis bankpas - gratis pinnen (ook in het buitenland) en chippen
- Rente van 0.5% op de betaalrekening
- U ontvangt rente vanaf de dag van storting tot dag van opname
- Renteberekening per kwartaal.

Wilt u meer informatie over internetsparen en/of

- bankieren via Veldsink Adviesgroep? Neem contact met uw adviseur. Hij wil u graag - geheel vrijblijvend - alles uitleggen.

#### Zelf uw TotaalPakket-premie berekenen via Veldsink website!

Vanaf nu kunt u via internet helemaal zelf uw Veldsink TotaalPakket samenstellen, de premie berekenen, uw korting bepalen en als u akkoord bent direct de polis afsluiten. Ga naar [www.veldsink.nl](http://www.veldsink.nl) en klik in de menubalk op "Online verzekeren".



**Uw assurantie- en financieel adviesbureau**

Dam 51  
4331 GG Middelburg  
Telefoon (0118) 61 63 55  
Fax: (0118) 62 82 78  
[middelburg@veldsink.nl](mailto:middelburg@veldsink.nl)  
[www.veldsink.nl](http://www.veldsink.nl)

